

Πως το καλάθι αγορών μπορεί να γίνει φθηνότερο με μια Ηλεκτρονική Δημοπρασία

Μία από τις προμήθειες που κατά καιρούς έχουν να κάνουν οι διευθύνσεις προμηθειών είναι ηπρομήθεια πολλών μικρών αντικειμένων που υπάγονται στην ίδια ομάδα υλικών.

Τέτοιο σύνηθες παράδειγμα είναι τα αναλώσιμα ειδών γραφείου (γραφική ύλη και αναλώσιμαπληροφορικής).

Επιπλέον, οι τιμές που προβλέπει η σύμβαση, σκόπιμο είναι να ακολουθούντις διακυμάνσεις της αγοράς κατά τη διάρκεια ισχύος της.

Πώς όμως μπορεί να δημοπρατηθεί μια τέτοια προμήθεια; Η μεθοδολογία που ακολουθείται είναι απλή και πολύ αποτελεσματική όπως προκύπτει από τα μέχρι τώρα στατιστικά στοιχεία!

Έστω ότι θέλουμε να συνάψουμε μια ετήσια σύμβαση για την αγορά αναλωσίμων ειδών πληροφορικής.

Σχηματίζουμε ένα καλάθι με τα κύρια είδη της αγοράς μας, που μπορεί να αντιπροσωπεύουν το 70-80% της συνολικής προμήθειας.

Το καλάθι έχει τα είδη που θέλουμε να προμηθευτούμε και τις αντίστοιχε ποσότητες που προϋπολογίζουμε για τη διάρκεια της σύμβασης (δεν είναι δεσμευτικές). Αποστέλλουμε στους υποψήφιους προμηθευτές τους εμπορικούς μας όρους καθώς και το παραπάνω καλάθι αγοράς.

Ακολουθως, συλλέγουμε τον τεχνικό φάκελο και τους τιμοκαταλόγους. Από τη συνέχεια της διαδικασίας εξαιρούνται εταιρίες που είτε δεν ανταποκρίνονται στους εμπορικούς όρους, είτεδε διαθέτουν τα περισσότερα από τα είδη που επιθυμούμε να αγοράσουμε.

Δημιουργούμε ένα νέο καλάθι αγοράς το οποίο αποτελείται από είδη κοινά σε όλους τους προμηθευτές που έχουν προκριθεί. Θεωρείται ότι το καλάθι περιέχει τη πλειονότητα των ειδών που θέλουμε να προμηθευτούμε και συνεπώς συνεχίζει να είναι αντιπροσωπευτικό της αγοράς μας.

Καθώς το τελικό αυτό καλάθι είναι κοινό για όλους τους συμμετέχοντες υπολογίζουμε την αξία του για κάθε προμηθευτή σύμφωνα με τις τιμές που μας έχει ήδη υποβάλλει.

Έστω ότι οι αξίες του καλαθιού διαμορφώνονται ως εξής:

Αξία καλαθιού Προμηθευτή Α : 2.300 Ευρώ

Αξία καλαθιού Προμηθευτή Β : 2.200 Ευρώ

Αξία καλαθιού Προμηθευτή Γ : 2.150 Ευρώ

Αξία καλαθιού Προμηθευτή Δ : 2.100 Ευρώ

Διεξάγουμε ακολούθως την ηλεκτρονική δημοπρασία στην οποία έχουμε καλέσει τους τέσσερις προμηθευτές.

Τιμή εκκίνησης της δημοπρασίας είναι η ελάχιστη των παραπάνω αξιών, δηλαδή 2.100 Ευρώ.

Έστω ότι στο τέλος της δημοπρασίας οι καλύτερες τιμές που υπεβλήθησαν από κάθε εταιρία έχουν ως ακολούθως:

Αξία καλαθιού Προμηθευτή Α : 1.950 Ευρώ

Αξία καλαθιού Προμηθευτή Β : 1.980 Ευρώ

Αξία καλαθιού Προμηθευτή Γ : 1.900 Ευρώ

Αξία καλαθιού Προμηθευτή Δ : 1.920 Ευρώ

Μειοδότης ανακηρύσσεται η εταιρία Γ, καθώς το τίμημα που υπέβαλλε στο αντιπροσωπευτικό καλάθι ήταν το χαμηλότερο όλων. Η έκπτωση της εταιρίας Γ σε σχέση με την αρχική της προσφορά είναι 11,6%.

Ο διοργανωτής συνάπτει σύμβαση με την εταιρία Γ εφαρμόζοντας πάνω σε όλα τα είδη του αρχικού τιμοκαταλόγου έκπτωση 11,6%.

Η εφαρμογή αυτής της μεθοδολογίας μπορεί να ισχύσει σε τιμοκατάλογο λιανικής οπότε η έκπτωση αυτή εφαρμόζεται στον τιμοκατάλογο λιανικής έτσι όπως ισχύει κάθε στιγμή κατά τη διάρκεια της σύμβασης.

Τα αποτελέσματα της παραπάνω μεθοδολογίας είναι ιδιαίτερα ικανοποιητικά από τη μέχρι τώρα εφαρμογής της.